



ANTONIO MORENO

PROFIL

Verkaufsprofi mit langjähriger Erfahrung im Automobilhandel und fundierter Führungskompetenz. Erfolgreich in der Leitung und Entwicklung von Verkaufsteams, der Umsetzung marktorientierter Strategien und der gezielten Verkaufssteuerung.

Mit einem ausgeprägten Gespür für Kundenbedürfnisse, einem klaren Blick für Optimierungspotenziale und hoher Eigenverantwortung trage ich nachhaltig zur Umsatzsteigerung und Kundenzufriedenheit bei. Aufgrund überzeugender Leistungen mehrfach in leitende Positionen berufen.

PERSÖNLICHES

Geburtstag:
26.02.1984

Zivilstand:
Verheiratet

Nationalität:
Spanien / Aufenthaltsbewilligung C

Wohnort:
Sonnenhofring 30, 4153 Reinach

TELEFON:
079 293 64 20

E-MAIL:
a.moreno@gmx.ch

ARBEITSERFAHRUNG

Emil Frey AG, Münchenstein - Verkaufsleiter Ford

12/2021 – 07/2025

Gezielte Rekrutierung aufgrund erfolgreicher Vertriebsfolge bei Toyota/Lexus.

Emil Frey AG, Basel - Verkaufsleiter Toyota/Lexus

10/2018 – 11/2021

Verantwortlich für die Führung und Entwicklung des Verkaufsteams, inklusive Zielvorgaben und Leistungsbeurteilung. Durchführung von Marktanalysen zur Optimierung der Verkaufsstrategie. Erfolgreiche Umsetzung von Verkaufsförderungsmaßnahmen. Steigerung des Fahrzeugabsatzes und der Kundenzufriedenheit.

Emil Frey AG, Basel - Verkaufsleiter Mini

07/2017 – 09/2018

Emil Frey AG, Basel - Verkaufsberater Mini

08/2015 – 06/2017

Kestenholtz Auto AG - Verkaufsberater Mercedes-Benz

01/2011 – 02/2015

Stocker Automobiles SA - Verkaufsberater Citroën

04/2010 – 12/2010

Swisscom Schweiz AG - Stv. Filialleiter

05/2009 – 04/2010

Swisscom Schweiz AG - Verkaufsberater

05/2008 – 05/2009

The Phone House SA - Verkaufsberater

08/2006 – 05/2008

SPRACHKENNTNISSE

Deutsch - Muttersprache
Spanisch - Muttersprache
Englisch - Verhandlungssicher
Italienisch - Verhandlungssicher

INFORMATIKKENNTNISSE

Microsoft Office
(Word, Excel, PowerPoint, Outlook)
SAP
Hohe IT-Sicherheits-Awareness

PERSÖNLICHE INTERESSEN

Motorsport
Motorrad
Modellbau
Comics
Kino / Filme

AUSBILDUNG

Führungskraft Weiterbildung - Avansa AG

04/2023 – 06/2023

Cyber-Security Awareness Training - Lawpilots GmbH

07/2020

James Training – Hotelfachschule Luzern SHL

09/2014

Automobil-Verkaufsberater mit eidg. Fachausweis, AGVS Bern

08/2012 – 01/2014

Informatikausbildung, IXOS Software AG, Basel

08/2000 – 06/2004

STÄRKEN UND KOMPETENZEN

Ausgeprägte Kunden- und Dienstleistungsorientierung
Schnelle Auffassungsgabe
Selbstständige und strukturierte Arbeitsweise
Führungserfahrung mit Teamverantwortung
Ziel- und lösungsorientiertes Denken